


GO ONLINE

Referencje

"Karol Froń przeprowadził na naszej firmie dwudniowe szkolenie wewnętrzne działu sprzedaży i obsługi klienta, połączone z konsultingiem dla kadry zarządzającej.

Jesteśmy pod wrażeniem umiejętności miękkich (budowanie relacji z klientem, procesy sprzedaży, segmentacja typów osobowości) oraz świetnego przygotowania merytorycznego Pana Karola. Zdobyta wiedza zwiększyła efektywność naszego działu sprzedaży o 12% już w pierwszym miesiącu po szkoleniu. Szczerze polecamy i liczymy na dalszą współpracę".

Grzegorz Asman


członek zarządu
Go Online Sp. z o.o